

Sales & Business Development

Festanstellung / Teil- oder Vollzeit (m/w/d)



Die Pitch Club AG ist ein stark wachsendes, junges Unternehmen im Bereich innovativer Recruiting-Lösungen. Mit dem Eventformat „Pitch Club Developer Edition“ bringt das Unternehmen innovative Unternehmen und Software-Developer unkonventionell und zielgerichtet zusammen: IT-Verantwortliche pitchten vor vorselektierten Softwareentwicklern und versuchen mit mehr Transparenz und attraktiven Stellenangeboten zu punkten. Daneben entwickelt die Gesellschaft kontinuierlich innovative Reverse-Recruiting-Lösungen und bringt zudem aktiv Unternehmen mit geeigneten Kandidaten zusammen.

Diese Aufgaben erwarten Dich:

- Onboarding neuer, langfristiger Partner für den Pitch Club
- Neukundenakquise für die Pitch Club Developer Edition
- Vermittlung der HR Leads an Corporates
- Direktvertrieb der komplementären Dienstleistungen
- Perspektivisch Festanstellung
- Business Development auf Startup Events

Das erwarten wir von Dir:

- Interesse an der Startup-Welt und Unternehmertum
- Eigenverantwortliche, selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Kundenorientierung und teamorientiertes Arbeiten
- Starke Kommunikation, hohe Eigenmotivation und Begeisterungsfähigkeit
- Freundliches und souveränes Auftreten

Das bieten wir Dir:

Wir bieten Dir exklusiven Zugang zur Startup-Szene und ein umfangreiches Netzwerk an Startups, Unternehmen und Investoren. Zudem hast Du die Möglichkeit, von Anfang an Verantwortung zu übernehmen und wesentliche Bereiche innerhalb des Unternehmens mitgestalten zu können.

Ansprechpartner:

Stefan Maas, +49 (0)177 2993124

Sascha Ockl, +49 (0)1577 3733155

Bewerbung an team@pcde.io

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Pitch Club AG

c/o TechQuartier

Platz der Einheit 2

60327 Frankfurt am Main