



## Sales & Business Development, Werkstudent / Praktikant

Die Pitch Club AG ist ein stark wachsendes, junges Unternehmen im Bereich innovativer Recruiting-Lösungen. Mit dem Eventformat „Pitch Club Developer Edition“ bringt das Unternehmen innovative Unternehmen und Software-Developer unkonventionell und zielgerichtet zusammen: IT-Verantwortliche pitchten vor vorselektierten Softwareentwicklern und versuchen mit mehr Transparenz und attraktiven Stellenangeboten zu punkten. Daneben entwickelt die Gesellschaft Recruiting-Plattformen, die im Recruiting-Markt neue Akzente setzen und bringt zudem aktiv Unternehmen mit geeigneten Kandidaten zusammen.

### Diese Aufgaben erwarten dich:

- Onboarding neuer, langfristiger Partner für den Pitch Club
- Neukundenakquise für die Pitch Club Developer Edition
- Vermittlung der HR Leads an Corporates
- Direktvertrieb der komplementären Dienstleistungen
- Perspektivisch Festanstellung
- Business Development auf Startup Events

### Das erwarten wir von dir:

- Interesse an der Startup-Welt und Unternehmertum
- Eigenverantwortliche, selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Kundenorientierung und teamorientiertes Arbeiten
- Starke Kommunikation, hohe Eigenmotivation und Begeisterungsfähigkeit
- Freundliches und souveränes Auftreten

### Das bieten wir dir:

Wir bieten dir exklusiven Zugang zur Startup-Szene und ein umfangreiches Netzwerk an Startups, Unternehmen und Investoren. Zudem offerieren wir dir eine attraktive variable Vergütungskomponente und perspektivisch eine Festanstellung.

Ansprechpartner:

Stefan Maas, +49 (0)177 2993124

Sascha Ockl, +49 (0)1577 3733155

Bewerbung an [team@pcde.io](mailto:team@pcde.io)

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!  
Das Pitch Club Team